

あなたの「創業」、北区が応援します。

北区は、産業競争力強化法に基づき、『北区創業支援等事業計画』を策定し、国から認定を受けました。区内で創業を希望する方、創業して間もない方を対象に、創業準備から創業後のフォローアップまで、6事業者が連携しながらサポートします。

北区創業支援等事業者のご紹介



TEL 03-5390-1237 所 北区王子1-11-1 北とびあ11階



北支部

TEL 03-3913-3000 所 北区王子1-11-1 北とびあ12階



TEL 03-6807-8634 所 荒川区荒川6-1-2



業務部

TEL 03-3893-6176 所 北区田端新町3-25-2



上野支店 TEL 03-3835-1392 所 台東区東上野2-18-10
板橋支店 TEL 03-3964-1811 所 板橋区氷川町39-2



TEL 03-5939-9503 所 北区赤羽1-59-8 ヒノデビル2階

北区産業支援情報(メールマガジン)登録のご案内

北区や東京都、他の団体などが行う区内事業者向けのセミナー・イベント情報、補助金や融資の制度などの情報を月2回(1日、15日)配信しています。パソコン、スマートフォン及び携帯電話でご覧いただけます。是非ご利用ください。

[登録方法]

右の二次元コードを読み取り、登録作業を行ってください。



北区 創業ノート



発行 北区地域振興部産業振興課経営支援係
〒114-8503 北区王子1-11-1 北とびあ11階
TEL: 03-5390-1237 Mail: shien@city.kita.lg.jp

▶北区ホームページ
<http://www.city.kita.tokyo.jp>

令和元年10月発行 刊行物登録31-02-081

北区 創業ノート



東京北区創業で
あふれるまちに



東京都北区

北区の概要

北区は、その名の通り東京都の北部に位置し、北は荒川を隔てて埼玉県川口市、戸田市に、東は荒川区ならびに隅田川を隔てて足立区に接し、西は板橋区、南は文京区、豊島区に接しています。

また、北区は日本の近代工業発祥の地として知られ、産業のまちとして発展してきました。区内には、衣服、紙加工品、印刷、化学、金属、一般機械、精密機械などの都市型工業が集積し、地域経済を支えています。

JRの駅数は都内最多の11駅あり、地下鉄や都電も走り、交通アクセスは極めて良好です。



創業

実現に向け、
あなたの創業について
整理しよう

自分自身について整理しましょう

まず、あなたが創業しようと思立ったのはどのような理由からですか？
仕事の経験・知識や資格を活かしたい、趣味や特技を事業化したい、昔からの夢を実現したいなど、様々なきっかけがあるはずです。
それを行動に移すことが「創業」です。
そして、そこで新たな自分を発見することができます。

創業に向けてチェックポイント



- 何をやりたいかハッキリしていますか？
- お客様は誰ですか？
- 商品やサービスは何ですか？
- ニーズはありますか？
- どこでどの様な形で事業を行うか、具体的なイメージがありますか？
- 事業に必要な資金(自己資金)はどのくらいと考えていますか？
- やろうとしている事業に、夢や情熱を持っていますか？

創業基礎知識

●形態の違いについて

個人事業 

法人 

設立手続きと費用	比較的簡単で費用はかからない	会社設立登記手続きに手間と費用がかかる
事業の内容	原則としてどんな事業でもよく、変更は自由	事業内容は定款に記載し、変更には定款の変更手続きが必要
社会的信用	一般的に低い	一般的に高い
経理	帳簿や決算書類の作成が簡易	決算書類の作成が複雑
代表者の責任	個人事業主が全責任を負う(無限責任)	会社と個人の財産は区別されており、出資分を限度に責任を負う(有限責任) ただし、金融機関から借入をする場合、代表者の個人保証などにより、個人まで責任が及ぶ場合もある
報酬	事業利益が事業主の報酬となる	役員報酬として会社から支給される

●創業時に必要な手続、届出について

個人事業 

届出名称	届出先	提出期限
個人事業の開業等届出書	税務署	開業日から1ヶ月以内
事業開始等申告書	都税事務所	事業の開始日から15日以内
給与支払事務所等の開設届出書	税務署	事務所等を開設した日から1ヶ月以内
源泉所得税の納期の特例の承認に関する申請書		随時(常時雇用する人数が10人未満の源泉徴収義務者に限る)
所得税の青色申告承認申請書(青色申告希望の場合)		開業日から2ヶ月以内(開業日が1月1日から1月15日の場合は3月15日まで)
青色事業専従者給与に関する届出書(専従者を雇う場合)		

※上記以外に届出等が必要な場合がありますので、詳細・不明点は各届出先へお問い合わせください。

●創業時に必要な手続、届出 について（株式会社設立の場合）

法人

【設立時】

内容	手続	費用
定款の作成	定款を3通作成し、うち1通に収入印紙4万円を貼付する	収入印紙4万円 (電子認証の場合は不要)
定款の認証手続	公証役場へ行き、認証を受ける	認証費用5万円 + 謄本手数料250円/1枚
設立登記申請手続	法務局へ登記申請を行う	登録免許税(資本金の額の1,000分の7または15万円のいずれか多い額)

【設立後】

届出名称	届出先	提出期限・備考
法人設立届出書	税務署	設立日から2ヶ月以内 (定款等の写しが必要)
法人設立・設置届出書	都税事務所	事業の開始日から15日以内 (定款等の写し、登記事項証明書等が必要)
給与支払事務所等の開設届出書	税務署	事務所等を開設した日から1ヶ月以内
源泉所得税の納期の特例の承認に関する申請書		随時(常時雇用する人数が10人未満の法人に限る)
青色申告の承認申請書(青色申告希望の場合)		設立後3ヶ月を経過した日と最初の事業年度終了の日のうちいずれか早い日の前日まで

※右記以外に届出等が必要な場合がありますので、詳細・不明点は各届出先へお問い合わせください。

●社会保険関係の 届出について

個人事業

法人

届出先	種類	提出書類・留意点
労働基準監督署	労災保険 ①適用事業報告 ②保険関係成立届 ③概算保険料申告書 就業規則 ○就業規則届	従業員を雇用した時から適用事業所となる(パート・アルバイトも) ①雇用してから速やかに ②保険関係が成立した翌日から10日以内 ③保険関係が成立した翌日から50日以内 従業員が10人以上の事業所には就業規則が必要
ハローワーク(公共職業安定所)	雇用保険 ①適用事業所設置届 ②被保険者資格取得届	所定労働時間が週20時間以上の人を雇用した時から適用事業所となる ①設置の日の翌日から10日以内 ②資格取得の事実があった日の翌月10日まで
日本年金機構	健康保険・厚生年金保険 ①新規適用届 ②被保険者資格取得届 ③被扶養者(異動)届 ④国民年金第3号被保険者関係届	常勤及び常勤に比して週3/4以上勤務時間の人が対象*1 個人事業の場合*2 ○常勤の従業員5人以上は強制加入(サービス業の一部*3は例外) 法人の場合 ○すべての事業所が強制加入(事業主のみでも加入要) ①~④：事実発生から5日以内

*1 従業員500名超の場合は別基準となる

*2 個人事業主自身は、国民健康保険、国民年金に加入。手続は区役所

*3 サービス業の一部とは、クリーニング業、飲食店、ビル清掃業等

●事業所得にかかる税金について

個人事業

法人

	種類	概要	手続き等
国税	所得税	所得金額に応じて	翌年の2月16日から3月15日までの間に税務署に申告する
地方税	個人住民税	①所得割 ②均等割	所得税の確定申告をすれば手続きは不要
	個人事業税	所得金額に応じて	
国税	法人税	所得金額に応じて	原則として決算日の翌日から2ヶ月以内に税務署に申告する
地方税	法人都民税	①法人税割 ②均等割	原則として決算日の翌日から2ヶ月以内に都税務所に申告する
	法人事業税	所得金額に応じて	

●許認可を必要とする業種（例）

窓口	業種
保健所	○飲食店業 ○食品製造業 ○理容業 ○美容業 ○旅館業 ○薬局 ○ペットショップ店業 ○クリーニング業 ○療術業(あんま、鍼灸、マッサージ等)
都庁 その他官庁	○旅行代理店業 ○貨物輸送業 ○自動車整備業 ○倉庫業 ○駐車場業 ○建設業 ○宅地建物取引業 ○人材派遣業 ○酒類販売業 ○産業廃棄物処理業 ○人材紹介業 ○化粧品製造、販売
警察署	○古物営業 ○質屋

官公署案内図



- ① **ネスト赤羽**
赤羽1-59-9 Tel:3598-0571
- ② **王子労働基準監督署**
赤羽2-8-5 Tel:6679-0183
- ③ **赤羽公証役場**
(赤羽南商業ビル6階)
赤羽南1-4-8 Tel:3902-2339



- ④ **北区保健所**
東十条2-7-3 Tel:3919-0376
- ⑤ **北年金事務所**
上十条1-1-10 Tel:3905-1011
- ⑥ **北都税事務所**
中十条1-7-8 Tel:3908-1171
- ⑦ **ハローワーク王子**
王子6-1-17 Tel:5390-8609
- ⑧ **王子税務署**
王子3-22-15 Tel:3913-6211
- ⑨ **東京法務局北出張所**
王子6-2-66 Tel:3912-2608
- ⑩ **王子公証役場(山本屋ビル3階)**
王子1-14-1 Tel:3911-6596
- ⑪ **北とびあ(北区産業振興課)**
王子1-11-1-11階 Tel:5390-1237
- ⑫ **北区役所**
王子本町1-15-22 Tel:3908-1111

開 業 計 画 書



1. 事業内容など

業 種	開業予定時期 年 月 日	
開業されるのは、 どのような目的、 動機からですか。		
略歴をお書きください。 (お勤め先、経験年 数など創業に至る までのご経歴)	年 月	内 容
過去の事業経験 をお書きください。	<input type="checkbox"/> 事業を経営したことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を経営したことがあり、現在もその事業を続けている。 <input type="checkbox"/> 事業を経営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (やめた時期： 年 月)	
取 得 資 格 を お書きください。	<input type="checkbox"/> 有() <input type="checkbox"/> 特になし	
お取扱いの商品・ サービスを具体的に お書きください。		
セールスポイント は何ですか。		

2. 販売先・仕入先(予定)

販 売 先		仕 入 先	
-------	--	-------	--

3. 必要な資金と調達の方法

必要な資金		金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、工場、機械、 備品、車両など(内訳)	万円	自己資金	万円
			親、兄弟、知人、友人等から の借入(内訳・返済方法)	万円
			金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
運転資金	商品仕入、経費支払 資金など(内訳)	万円		
合 計		万円	合 計	万円

4. 開業後の見通し(月平均)

		初 年 度	軌道に乗った後 (年 月 頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を 計算された根拠をご記入下さい。
売上高①		万円	万円	
売上原価② (仕入高)		万円	万円	
経 費	人件費(注)	万円	万円	
	家賃	万円	万円	
	支払利息	万円	万円	
	その他	万円	万円	
合計③		万円	万円	
利益 ①-②-③		万円	万円	(注)個人営業の場合、 事業主の分は含めません。

資金繰表



		月	月	月	月
前月繰越					
収入	現金売上				
	売掛金回収				
	その他収入				
	合計				
支出	現金仕入				
	買掛金支払				
	人件費支払				
	家賃支払				
	広告宣伝費支払				
	支払利息				
	その他支払				
合計					
差引過不足					
財務	借入金入金				
	借入金返済				
	設備投資				
次月繰越					

創業支援について

相談したい【無料】

ワンストップ 相談窓口	事業計画、資金調達等の創業に関するご相談を 中小企業診断士がお受けします。 相談時間 月曜日～金曜日 午前10時半～正午 午後1時～4時(要予約)	
IT・IoT相談	Web活用、クラウドやフリーツールの活用等について 専門家による相談を行っています。 相談時間 火曜日 午後1時～4時(要予約)	
デザイン相談	新製品のデザイン、パッケージやチラシ作成等について 専門家による相談を行っています。 相談時間 木曜日 午後1時～4時(要予約)	

場所を借りたい

ネスト赤羽	新たに北区で創業する方、創業して間もない個人・法人 を応援する施設です。低廉な家賃での事務所スペース (オフィス14室、スタートアップ用のeスタートスペース 8ブース)の提供や個別相談、融資に関する金融相談 会、各種勉強会の開催等のサポートを行っています。	
-------	--	--

資金を借りたい

融資あっせん	区内で創業する方、創業してから1年未満の方に対し、 金融機関へ「起業家支援資金」のあっせんを行います。 また融資実行後、区が信用保証料と利子の一部を 補給します。	
--------	--	--

必要な知識を身に着けたい【無料】

起業セミナー	「経営戦略」「販売促進」「人材育成」「財務」など創業 に必要な知識・ノウハウを習得できるセミナーを開催 します。入門編もあります。	
--------	---	--

※ 問い合わせ先 北区産業振興課経営支援係 Tel:03-5390-1237

北区の先輩起業家に、創業したきっかけや現在のお話を伺いました。

先輩起業家にインタビュー

オーナーシェフ

遊佐 裕之 さん



多満-taman-

【飲食業：ジビエ料理】
日本各地から届く、害獣駆除の過程で捕れた猪、鹿などの山肉を用いた料理を中心に提供。2018年創業。
中里1-2-2 坂本ビル1F
Tel:03-5842-1318

代表取締役

小倉 さちよ さん



株式会社
オズクリエーション

【技術支援サービス】
技術支援/CAD業務受託/エンジニア派遣/教育などのサービス業務を幅広くサポート。2016年創業。
志茂1-34-20 日看ビル3F
Tel:03-6454-4068

代表取締役

保田 峰義 さん



株式会社
ケア・ウイング

【在宅介護サービス】
ケアマネージャーやヘルパー等が在籍、在宅生活を支援。北区ワーク・ライフ・バランス推進企業にも認定。2012年創業。
赤羽2-48-4 ニュー末広ビル6F
Tel:03-5249-8753

Point 周囲の支え、人の意見を受け入れる勇気を Word

● 北区で創業した理由

18歳からずっと飲食業に携わり、ある程度経験も積んだかと思いき、自分で試してみたいという気持ちがありました。王子で勤めていた頃のお客様との交流が多く、愛着もあったので、近い範囲で探そうと思いました。2路線以上の乗入れがある駅。人が帰ってくる駅。実際に歩きながら、街並みはどうか、人の流れや年齢層はどうか、リサーチしました。この商店街は夜でも女性が一人歩きできる治安の良さに注目しました。

● 狩猟肉(ジビエ)との出会い

独立するにあたり、店の特色・コンテンツを決めあぐねていたところ、たまたまお客様の一人が「猟師さん」だったので。「今度山に入るんだけど、よかったら一緒に行ってみないか」と誘われました。

初めて食べた鹿のもも肉に「こんなにうまい肉ってあるのか」と正直に思ったんです。それが、開業する半年前、狩猟肉との初めての出会いでした。

● 経営相談を利用して

最初は売上げの話も多かったのですが、途中からサービスや料理の相談もさせていただきました。先生とたくさん話しましたね。聞いてもらうことで解決する悩みも多く、適切なアドバイスを受けました。第三者目線でいろんな意見をくれますので、それを自分の中でよく考え、できることは実践して、翌月に報告して。それが結果的に良かったのかな、と。

● メッセージ

気負いすぎず、背負いすぎずでしょうか。最初はわからないことだらけで、先生に言われたことの半分も理解できず手探りでした。それでもやってこれているのは周囲の方のたくさんの支えがあったこと。一歩勇気を持って人に意見を求め、それを広く受け入れる気持ちが大事だと思います。私一人では絶対に何もできなかったと思います。



Point 人との信頼関係をそして仲間の大切さを Word

● オズの魔法使いの物語

自分自身の潜在能力って、割とみんな気付かなくて。でもうまく引き出せば実はすごいパワーになる。一人では出来ないことも、力を合わせれば、より大きな力になる。という、この物語がすごく好きです。うちのメンバーも本当にそんなところがあって、一人一人はおとなしい性格でも、チームになると何倍もの力を発揮します。そういう意味でピッタリな社名だと思います。

● メンバーが共有していること

ものづくりは、何日もかけて、時には寝ないで作業したものが形になっていくという、まるで子どもが生まれ育っていくようなイメージです。すごく楽しい。そのプロセスとして、お客様とのコミュニケーションやチームと一緒に設計する、といった経験を経て、一番大切なのは、人と人とのつながりであり、信頼関係だと学びました。お客様も社員も、一緒に仕事をする仲間には違いないので、いま何を求められているか、最大限何を応えられるか

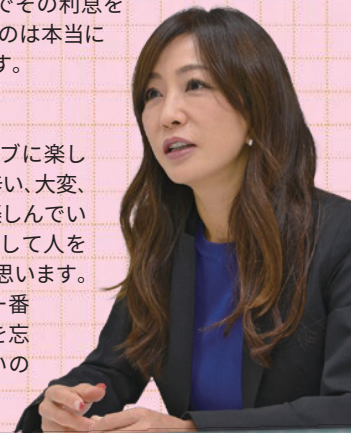
を考えます。一生懸命に頑張れば、受け止めてくださる。心を開いてくださる。このことを全員が理解しています。ここを大切にしたいという思いでメンバーが集まって来ています。

● 融資あっせんを利用して

最初の運転資金や給料など、お金が回るまでは大変ですが、低金利でその利息を補助していただけるのは本当にありがたいと思います。

● メッセージ

とにかくポジティブに楽しむことでしょうか。辛い、大変、を口にするよりは、楽しんでいきたいいな、と。そして人を大切にすることだと思います。会社にとって人が一番の財産なので、それを忘れないで進めばいいのかなと思います。



Point 今までになかった自分への気づきを Word

● 創業した理由

介護サービスの「質」にとても危機感を覚えた時期がありました。人が人にサービスするので、ここまですべきと考える人もいれば、それは違うと考える人もいる。人それぞれに価値観が少しずつ違うことに気づきました。すると組織として方向性が定めづらい、サービスを受ける側も提供する側も、どこに向かっていいかわからない。解決するには一従業員としてでは限界があると感じ、自分でやってみないと、使命感に近い部分がありました。

● ネスト赤羽を利用して

最初の頃は毎日不安でしたが、話せるだけで前を向けたことが多かったので、相談員の方がいるというのはかなり大きかったです。費用面も、立地も良かったです。定期的な勉強会や交流会の機会もいただきました。事務の方もとても温かく、救われたことが多かったです。長い目で見ると、卒業後も当時を振り返られる経験ができたというのは、それだけでもメリットがあったと思います。

● ワーク・ライフ・バランスを取り入れて

私自身の理解がとても低かったんですね。でも、現場が求めているのはこちらではないか、と。創業してしばらくは、自分中心でやり方をほとんど決めてきたのですが、少しずつ方向性にズレができてしまっ。一度見つめ直して、今までの自分の考えにない行動をやってみようと思いました。まずは皆が考える場、意見を出せる場を作らなければいけない。「私はこう思います」といった小さな言葉をみんなが少しずつ出してくれたので、いろんなことに気付かされました。それに取組んでみようと思えました。

● 創業してみて……

よかったです。自分を知ろうとする機会がたくさん得られたからです。まずは自分を知り、手放せたこともあるし、だからこそ吸収できたこともありました。

